



Wir sind ein aufstrebendes Unternehmen und fertigen innovative mechatronische Antriebssysteme welche in der Elektro-Mobilität und in der Industrie eingesetzt werden. Mit THIEN eDrives arbeiten Sie in einer Branche mit hohem Wachstumspotential an Konzepten, Prototypen und Serienprodukten. Wollen Sie Teil eines engagierten Teams sein, High-Tech made in Vorarlberg leben und mit uns die Zukunft gestalten?

## Key Account Manager (m/w)

### Ihre Aufgaben

- Kaufmännische und technische Betreuung von bestehenden Kunden
- Weiterentwicklung unserer Key Accounts
- Aktive Schnittstelle zwischen Kunde und Unternehmen
- Verantwortung für die Einhaltung von Umsatz- und Ergebniskennzahlen
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten sowie die Vorbereitung und Durchführung von Verkaufsverhandlungen
- Abwicklung von kleineren Projekten der Key Accounts

### Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z. B. Studium Maschinenbau, Techniker-Ausbildung, Elektrotechnik o.ä.)
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder in der Key Account Betreuung technischer Produkte
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Teamfähigkeit
- Eigenverantwortliche, strukturierte Arbeitsweise bei ausgeprägter Kunden- und Serviceorientierung

### Wir bieten Ihnen

- Spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einer strategisch wichtigen und verantwortungsvollen Position
- Flexible Arbeitszeiten in einer attraktiven Arbeitsumgebung
- Vielfältige Weiterbildungs- und Entfaltungsmöglichkeiten
- Familiäres Betriebsklima mit erfahrenen und engagierten Kollegen
- Innovative Produkte auf dem neuesten Stand der Technik

Gesetzlich verpflichtender Hinweis: Mindestgehalt laut Kollektivvertrag Elektro & Elektronikindustrie. Abhängig von den Qualifikationen ist eine deutliche Überzahlung möglich.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung an: [karriere@thien-edrives.com](mailto:karriere@thien-edrives.com)